

地域密着型金融の取組み

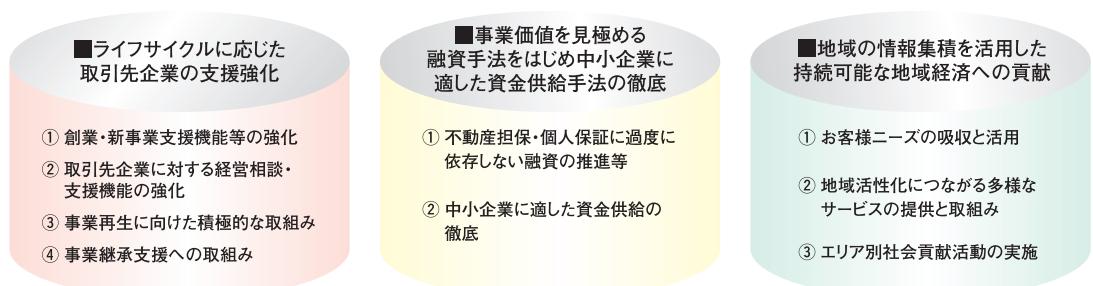
地域密着型金融の取組みについては、経営理念である「堅実で健全な経営」のもと、第8次中期経営計画「TRY」（平成22年4月～平成24年3月）の基本戦略の7つの柱の一つに織り込み、平成22年度～平成23年度（2年間）の計画を策定し、基本方針の柱である「お客様中心主義」に徹し、お客様目線でのCCを実践し、地域の皆様やお取引先に対しニーズに合った金融商品・サービスの提供と迅速な対応に努め、全行あげて取組んで参りました結果、重点的な施策、具体的な取組みは着実に進捗しました。

ライフサイクルに応じた取引先の支援強化や中小企業の資金供給手段の徹底では、社会的意義のある「病院・社会福祉事業」と技術力のある「製造業」の積極的な推進、取引先企業に対する経営相談、外部機関との連携や保証協会を利用した支援機能の強化や貸付条件変更等の相談受付などにおいて着実に成果を収めることができました。

持続可能な地域経済への貢献においても、CCホットラインを通じたニーズ対応、地元商店街等と連携した「お買い物券付定期預金」などのニーズに合った新商品開発、お客様のニーズが高い相続やご高齢のお客様の取引に関する各種取組み、振込め詐欺未然防止への対応など着実に成果を収めることができました。

今後においても、地域密着型金融の取組みは、地域金融機関の恒久的な使命と認識し、お客様・地域社会の発展に貢献することを目指し継続して取組んでまいります。

平成22年度～平成23年度の重点施策



数値目標の進捗状況（平成22年4月～平成24年3月）（2年間）

項目		22～23年度 (2年間)目標	22～23年度 (2年間)実績
1 ライフサイクルに応じた取引先の支援強化	債務者区分のランクアップ	15%	0%
	外部機関と連携した支援先の増加	15社	8社
	ファンドを利用した再生支援	2社	0社
	病院・社会福祉事業先の増加	10社	21社
	中小製造業取引先の増加	40社	88社
	貸付条件変更等の相談受付	4,000件	5,348件
	FP取得	新規取得及び上記級取得	80名
	金融窓口 サービス取得	新規取得及び上記級取得	60名
2 中小企業に適した資金供給手段の徹底	FP取得	新規取得及び上記級取得	132名
	金融窓口 サービス取得	新規取得及び上記級取得	72名
	製造業向けビジネスローン等の開発	1件	1件
	融資ホットラインの受付対応	200件	63件
3 持続可能な地域経済への貢献	インターンシップの取組	年2回開催	年2回開催
	CCホットラインを通じたニーズ対応	160件	300件
	「お買い物券付定期預金」の取扱	6地域取扱	14地域取扱
	相続マイスター制度 創設と取得	相続マイスター 相続マイスター(ジュニア)	6名 150名
	相続・高齢者等お客様セミナー、出張講座	23名 382名	30件 90件
	相続・高齢者等法務相談	1,500件	2,215件

地域密着型金融の取組状況の詳細はホームページに公表しております。

<http://www.shizuokachuo-bank.co.jp>

地域への信用供与

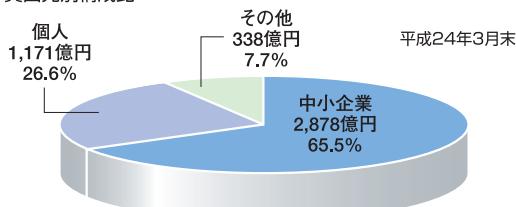
当行は、地域金融機関の最大の使命である、中小・零細企業の資金繰り支援等中小企業金融の円滑化、および地域のお客様への信用供与を迅速かつ積極的に実施いたしました。

中小企業・個人向け貸出、静岡県内・神奈川県内への貸出

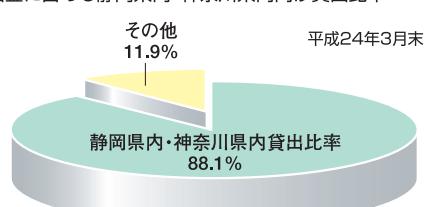
当行では、静岡県と神奈川県などの地域のお客様からお預かりした大切な預金のほとんどを地域の企業や個人への貸出に向けており、静岡県内・神奈川県内向け貸出は88.1%となっております。

中小企業への貸出は2,878億円、貸出金全体の65.5%を占めており、個人への貸出は1,171億円、貸出金全体の26.6%と増加しました。

◆貸出先別構成比



◆総貸出金に占める静岡県内・神奈川県内向け貸出比率



信用保証協会付融資への取組み

当行は、中小企業の皆さまの経営基盤の安定のために、各地の信用保証協会と連携し、お客様のニーズにお応えするご提案に努め、信用保証協会付融資を推進しています。

地域金融機関の最大の使命である中小・零細企業への資金繰り支援を積極的に行った結果、平成24年3月末の残高は1,018億円となりました。

特に、緊急保証を含むセーフティネット保証5号関連については、迅速且つ積極的に取組み、平成23年度の取組実績は539件101億円となりました。

また、保証制度の提案や習熟を目的とした勉強会や案件検討会やエリア情報交換会、本部研修、本部の営業店支援を精力的に実施し、中小企業に適した資金繰り支援の手法の徹底を図りました。

地域企業の再生への取組み

■取引先の経営改善支援活動

取引先の経営改善支援については、融資経営相談室と支店の共同取組先17先、支店支援先64先計81先に対して、営業店と本部が一体となって経営改善支援を行ってきた結果、54先の再生計画書の策定が完了しました。

また、静岡中小企業再生支援協議会や税理士、外部コンサルタント会社等を積極的に活用し、連携を深めることによって地域企業の事業再生支援に参画しております。

こうした取組みにより、地域企業の金融ニーズに対してそれぞれの機能・特性を活かしてコンサルティング機能を発揮することで、事業再生に向けた支援や地域経済の活性化に貢献していく方針です。

■事業再生に向けた取組み

平成23年度の融資経営相談室と支店の共同取組先17先のうち、TKC経営改善支援協議会メンバーや税理士等外部機関と連携した先が16先と、積極的に外部機関と連携し再生支援を進めております。

また、地域経済再生の観点から、再生支援取組先81社のうち、「観光関連事業および地場産業」13社に対し、再生支援に向けた取組みを実施し、再生計画の進捗について定期訪問によりモニタリングを実施しております。

このほか当行は、静岡県の地域経済の活性化を図るため、静岡中小企業支援ファンドへ出資・参加し、平成24年3月末現在で累計4社が同ファンドを活用し再生支援を実施しました。

平成22年12月には、このうち1社について、再生計画が順調に実行され、計画を上回る再生を遂げたため、同ファンドから債権を買取りの「リファイナンス」を実施し、再生計画が完了しました。

当行の再生完了(リファイナンス)実績は、平成19年度(全国初)、平成20年度に続き3例目となりました。

平成23年12月には神奈川県中小企業再生支援ファンドへ出資を決定するなど、今後も積極的に地域企業の再生に向けた支援を行ってまいります。

創業・新事業支援等への取組み

■創業・新事業支援機能等の強化

「社会的意義のある『病院・社会福祉事業』」と「技術力のある『製造業』」を重点業種に選定し、積極的に取組んでまいりました。

これにより、平成23年度において「病院・社会福祉事業」の取引先は12先、「製造業」の取引先は51先増加しました。



■「地域力創生ファンド」「ものづくりサポートローン」による積極的な推進

重点業種である、「病院・社会福祉事業」および「製造業」を積極的に支援するため、平成22年10月に病院・社会福祉事業向け融資商品として「地域力創生ファンド」を、製造業新規開拓融資商品として「ものづくりサポートローン」の取扱いを開始し積極的に推進しております。

■医療・介護推進チームの新設

医療・介護分野の資金ニーズに迅速に対応するため平成23年2月「医療・介護推進チーム」を新設し、営業店担当者と同行訪問するなど、営業店サポート体制を強化しました。

不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資の推進等について

■中小企業向けビジネスローン等の商品開発

不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資商品の開発として、平成22年10月に、製造業新規取引融資商品として「ものづくりサポートローン」の取扱いを開始しました。

またこれと同時に、無担保の既存商品である「ベスト融資」および「ビジネスローン」2商品についても、より多くのお客様にご利用いただけるよう、商品内容を改定し積極的に推進しております。



金融円滑化に係る取組状況について

金融円滑化に向けた取組みについては、「お客様中心主義」の基本方針のもと、地域金融の円滑化が地域金融機関の最大の使命と認識して、中小企業や個人事業主のお客様からの資金需要や貸出条件の変更等に関するご相談や、住宅ローンをご利用のお客様からのご返済負担の軽減のご相談等に対して、金融機関としてのコンサルティング機能を発揮し、迅速かつ柔軟に対応してまいりました。

今後も地域金融機関として、今まで以上に「お客様中心主義」に徹し、従来取組んできた金融円滑化への取組みをさらに強化し、適切且つ積極的な対応に努めてまいります。

■条件変更等のご相談に対する対応

平成23年度における条件変更のご相談については、中小企業・個人事業主のお客様からは2,604件、住宅ローンをご利用のお客様からは123件、合計2,727件を受付し、迅速且つ柔軟に対応しました。

■「融資休日相談窓口」の設置

年末の平成23年12月および年度末の平成24年3月に各1日間、「融資休日相談窓口」をそれぞれ4箇所で開設し、中小企業や個人事業主の融資、資金繰りに関する相談受付を実施しました。

■金融円滑化におけるご相談窓口

貸付条件の変更等のご相談および苦情相談等については、お取引いただいている営業店にて承りますが、本部内にも専用の「金融円滑化相談窓口」を設置しております。

《金融円滑化相談窓口》

・専用フリーダイヤル:0120-622-980

・受付時間:平日9:00~17:00

■金融円滑化に係る取組状況について

貸付条件の変更等、平成24年3月末までの金融円滑化に係る取組状況については、ホームページにて開示しております。

地域への貢献・地域サービスの充実

■CS SHOP(インストアプランチ)における取組

「平日夕方や土日も利用したい」というお客様の声にお応えして、当行では、ショッピングセンター等商業施設内に「しづちゅう CS SHOP」として店舗を設置しております。

しづちゅう CS SHOP では、個人のお客様が「気軽に立ち寄れる」「じっくり相談ができる」インストアプランチ(商業施設内店舗)として、通常の銀行店舗とは異なり、平日・土日とも午後6時まで、資産運用のご相談や、各種ローンのご相談、お申込みを承っております。

このほか、お買い物券付定期預金や各種イベントやセミナー等、様々な取組を実施しております。

静岡中央銀行は、今後もお客様目線に立った店舗作りを展開してまいります。

サントムーン柿田川出張所(静岡県駿東郡清水町)

所在地:静岡県駿東郡清水町玉川161番地の2
サントムーン柿田川 シネマ棟1階



◆主な取組み

- ・「お買い物券付定期預金」の取扱い
- ・静岡ガス様とのイベントコラボ
- ・「料理教室とお金の話あれこれ」等

湘南モールフィル出張所(神奈川県藤沢市)

所在地:神奈川県藤沢市辻堂新町4丁目1-1
湘南モールフィル1階



◆主な取組み

- ・「お買い物券付定期預金」の取扱い
- ・ポイントサービスの取扱い
- (投資信託ご購入等お取引に応じて
ポイントをプレゼント)

■地域行事や福祉活動

当行は、地域社会の一員として、富士山クリーン作戦や沼津市千本浜海岸清掃をはじめ各地域で行われるお祭りなどの参加など地域の皆さまとのコミュニケーションを深めています。

平成23年6月には、東日本大震災の被災地である岩手県大船渡市児童を夏祭りに招待するため、沼津夏祭り実行委員会に協賛金を提供しました。

■2012年カレンダー 富士山フォトコンテストの実施

“ふじのくに”静岡の魅力を県内外に紹介し、地域の活性化を目的として、平成24年のカレンダーに使用する富士山の写真を募集するフォトコンテストを実施しました。

*最終優秀賞受賞作品は、P1～P2に掲載しております。

■お客様アンケートの実施

お客様の率直なご意見・ご要望をお伺いし、地域のお客様の満足度を重視した業務活動や商品開発等の参考にするために、平成24年2月に「お客様アンケート」を実施しました。

約5,000通をお客様に送付し、1,652通のご回答をいただきました。

アンケート結果については、お客様からの貴重なご意見・ご要望として、今後のサービス向上に活かしてまいります。

なお、お客様アンケートの実施結果については、当行のホームページ上に公表しております。

しづちゅう CS SHOP

Communication and Smile

●「CS SHOP」とは

- ①「CS(お客様満足)を実践するSHOP(小売業のお店)」
- ②「Communication & Smile(コミュニケーション&スマイル)」

『いつでも笑顔で接し、お客様との会話を大切にする、静岡中央銀行の基本方針である「お客様中心主義」の店舗』



■しづちゅうビジネスクラブ

当行では、地域事業を営む取引先企業の皆さまを会員とした「しづちゅうビジネスクラブ」を設立し、(株式会社日経ビービーと提携)会員の皆さまの交流や経営をサポートするさまざまな情報・サービスの提供やセミナーの開催などで、経済活性化のお手伝いをしております。

平成24年3月末現在で142社の皆さまに会員として参加して頂いております。

【しづちゅうビジネスクラブ事務局】
静岡中央銀行 営業推進部内 TEL:055-962-3410

■地域における金融知識の普及に向けた取組

CSRの一環として、地域への「金融教育」を目的として、大学3年生を対象に平成23年9月に静岡県、神奈川県にて各3日間、計22名にインターンシップ(就業体験)を実施いたしました。

■年金相談会の開催

毎月、本店及び支店において年金相談会を開催し、専門の社会保険労務士が年金に関するご質問やお手続き等のご相談や情報の提供をしております。

平成23年度は、全店で計59回開催いたしました。

■お客様セミナーの開催

最近の経済動向や資産運用のヒント、相続の基礎知識等、お客様セミナーを、平成23年度は21回開催しました。

■「しずちゅう “やら米か” プレゼント定期預金」の取扱い

当行では、浜松地域への地域貢献の一環として、浜松商工会議所が認定する浜松地域のブランド米「やら米か」を預入金額に応じてプレゼントする「しずちゅう “やら米か” プレゼント定期預金」を、平成23年10月の浜松支店新築オープンに合わせ取扱いしました。

浜松のおいしいお米を多くの方に知っていただき、召し上がっていただくことで、浜松地域の地産地消に貢献する商品として、多くのお客様からご好評をいただきました。



地元商店街等と連携した「お買い物券付定期預金」の取扱い

当行では、地域の活性化を目的として、地元商店街等と連携し、預金額に応じて地元商店街等で利用できる「お買い物券」をプレゼントする「お買い物券付定期預金」を、平成19年12月に「サントムーン柿田川出張所オープン記念定期預金」として初めて発売しました。

本商品は、定期預金をお預け入れいただいたお客様へ地元商店街等で利用できる「お買い物券」をプレゼントし、それを地元商店街等で利用してお買い物していただくことによって、地元地域経済の活性化に寄与できる、「地域貢献型」の定期預金であり、大変好評をいただきました。

本商品を皮切りとして、他地域での取扱いを開始し、各地で取扱いを拡大しております。
今後も、取扱地域を拡大し、より幅広い地域での地域貢献を目指してまいります。

■伊豆地区

●しづちゅう「伊豆とくとく定期預金」(平成23年5月)

伊豆市商工会と連携し、同商工会が発行する「伊豆得トク商品券」を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…修善寺支店・土肥出張所
(静岡県)

*取扱実績…220百万円



■焼津地区

●しづちゅう「焼津みなど定期預金」(平成23年4月、平成24年4月)

お客様からのご好評をいただき、平成23年4月、平成24年4月にオープン2、3周年を記念して、お買い物券付定期預金の取扱いを実施。

*対象店舗…焼津支店(静岡県)

*取扱実績…1,635百万円
(上記2回の合計)



■吉原地区

●「しづちゅう吉原宿定期預金」(平成23年7月)

吉原商店街振興組合と連携し、同組合から発行され、お買い物券として利用できる「吉原ポイントカード」を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…吉原支店(静岡県)

*取扱実績…501百万円



■御殿場地区

●「御殿場ふじさんさん定期預金」(平成23年11月)

御殿場市商業振興協同組合と連携し、同組合が発行する「御殿場市内共通商品券」を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…御殿場支店(静岡県)

*取扱実績…1,023百万円



■神奈川県小田原地区

●「しづちゅう小田原プレミアム定期預金」(平成23年7月)

小田原市商店街連合会と連携し、同連合会から発行される「小田原プレミアム」を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…小田原支店(神奈川県)

*取扱実績…300百万円



■東伊豆・南伊豆地区

●「東伊豆いきいき定期預金」「南伊豆わくわく定期預金」(平成24年2月)

東伊豆町および南伊豆町サークルバス店舗と連携し、同会が発行するお買い物券を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…稻取支店・南伊豆支店
(静岡県)

*取扱実績…624百万円



■下田地区

●「下田スマイル商品券プレゼント定期預金」(平成23年11月)

下田商工会議所と連携し、同商工会議所が発行する「下田スマイル商品券」を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…下田支店(静岡県)

*取扱実績…700百万円



■神奈川県厚木地区

●「海老名スマイル定期預金」(平成24年5月)

厚木支店の新築オープンを記念して、厚木駅前栄光会と連携し、同会が発行する「お買い物券」を預金額に応じてプレゼント。

*対象店舗…厚木支店(神奈川県)

